codix

Be part of the solution

SISTEMA DE GESTIÓN
EMPRESARIAL CONTROLADA
POR EVENTOS

iMX

Financiación de Cuentas por Cobrar
Principales funcionalidades en iMX

SILVER | Top 15%
ecovadis
Sustainability Rating
DEC 2025

LRQA CERTIFIED ISO 27001

LRQA CERTIFIED ISO 9001

Sistema de gestión empresarial controlada por eventos

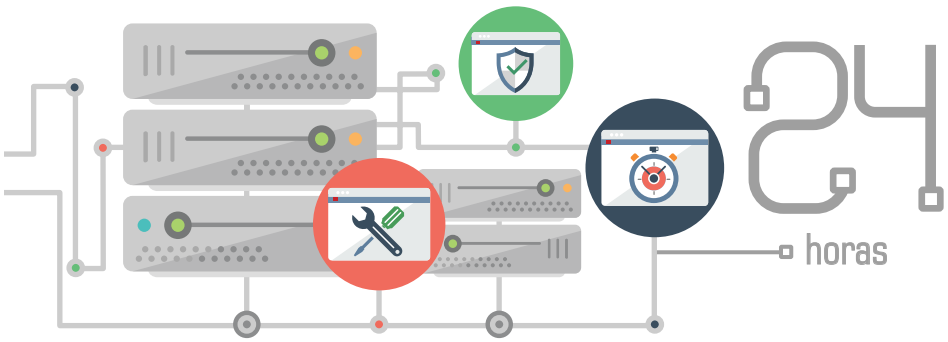
iMX es el resultado de muchos años de investigación y desarrollo en el corazón de la primera ciudad tecnológica europea: Sophia Antipolis, en la Rivera Francesa cerca de Niza. iMX es una solución de software novedosa que maneja – dentro de su tecnología única – el 100% de las funciones estándar de varias actividades de negocios, así como los requerimientos específicos de cada Cliente.

- **iMX** es el sistema más eficiente para la gestión de una gran variedad de actividades de financiación y recobro: Contratos, Cuentas por cobrar, Financiación, Factoring, Seguro de Crédito, Crédito, Leasing Operativo y Financiero, Préstamos Comerciales, Cobro Amistoso (preventivo, temprano, tardío), Cobro judicial, Reclamaciones, Litigios, etc.
- **iMX** ofrece a todos los usuarios de esas actividades citadas anteriormente una amplitud y una versatilidad inigualable.
- El conjunto de funciones estándar de **iMX** ofrece la más amplia cobertura – tanto en amplitud como en profundidad – de todas las operaciones, desde la adaptación del cliente a la terminación del contrato.
- **iMX** integra una herramienta de Modelado y Flujo de Trabajo de los Procesos de Negocio (Sistema Experto de iMX), un portal web completo para el acceso externo (auto asistencia del cliente, acceso del socio financiero, pagos en línea de deudores, mensajería instantánea) así como un destacado marcador muy completo con reconocimiento de voz interactiva, comunicación por correo electrónico y mucho más. Ya que estos módulos están integrados por defecto, se pueden activar fácilmente en iMX con un mínimo esfuerzo.
- **iMX** se ofrece en múltiples monedas y es compatible en varios idiomas (la aplicación es utilizada en 50 países y en 28 idiomas).
- **iMX** está respaldado por un equipo de CODIX específico de especialistas técnicos de alto nivel, así como expertos de negocios en el personal de su industria, siempre realizando las mejores recomendaciones de implementación desde un punto de vista empresarial.
- Desde su puesta en marcha, CODIX siempre ha tenido la estrategia de mejorar continuamente el conjunto de funciones de iMX. Año tras año, una parte importante del presupuesto de CODIX va a I+D y el enriquecimiento estándar de las capacidades funcionales del conjunto de aplicaciones de iMX. iMX puede ser hospedado por nuestros Clientes, u hospedado externamente en cualquier centro de datos, incluyendo la Nube.
- Las operaciones de CODIX tienen el certificado ISO 9001:2015.

A MEDIDA

- iMX ofrece partes de su puzle personalizables que pueden ayudarle con sus necesidades de organizacionales. Maneje todos los procesos del negocio dentro de una única estructura técnica especialmente hecha a medida para usted.

ASISTENCIA



- iMX incluye una ayuda práctica proporcionada las 24 horas todos los días del año con Acuerdo de Nivel de Servicio (ANS) del contrato. Confíe en iMX y confíe en nosotros.

Tecnología

La tecnología de CODIX está orientada a ofrecer a nuestros clientes un paquete de software empresarial potente y escalable, con el máximo nivel de flexibilidad en el soporte de las operaciones y en la personalización del sistema, así como una integración completa con su entorno informático:

- **Redefinición** dinámica de las estructuras de datos por actividad (Recobro de deuda, financiación comercial, seguro de crédito) y/o cliente. Independientemente de la naturaleza de los datos a procesar o su evolución, las tecnologías de CODIX permiten el seguimiento sistemático de las necesidades de los clientes y que asegure su fluida evolución.

- **Todos los datos y objetos** de negocio almacenados en la base de datos se pueden utilizar en las reglas del Sistema Experto de CODIX (Procesos de Negocio y herramienta de Modelado del Flujo de Trabajo). El Sistema Experto es un motor de procesamiento de regla inteligente, que automatiza la asignación de tareas y expedientes/cuentas a los usuarios, la ejecución de procesos de negocio y flujos de trabajo, las fórmulas de cálculo complejo y el proceso de generación de textos.

- **Cada evento** introducido en el sistema (mediante el teclado o interconexión con otro sistema) lo maneja el Sistema Experto a tiempo real. El Sistema Experto cumple las expectativas de los usuarios mediante la automatización de tareas repetitivas mientras permite a los usuarios centrar sus esfuerzos en tareas que aporten valor añadido y que necesiten grandes habilidades profesionales. Los Gestores de operaciones observarán un incremento en la productividad y la calidad del servicio resultado de la implementación de las tecnologías de CODIX.

- **Tecnologías** fiables y estables: sistemas operativos UNIX (AIX, HP/UX, SUN SOLARIS) o Linux (Redhat, Suse, Oracle Linux) y la Oracle Database aseguran la adaptabilidad desde miles a varios millones de expedientes dentro de un entorno de gestión seguro completo.

- **Integración nativa:** todas las herramientas que necesita el usuario se integran en una sola interfaz de usuario – procesamiento de textos, faxes, módulo de gestión de documentos, correo electrónico, telefonía y mensajes SMS.

- **Una arquitectura web pura:** iMX ejecuta sobre un modelo “Thin-Client”, requiriendo solo un navegador web en las estaciones de trabajo de los usuarios. La parte frontal está basada en:

  - ✓ Componentes de Tecnología Web (Spring MVC, Angular);

  - ✓ Applets de Java: Editor de texto Java (CODIX) y herramienta de visualización de imágenes integradas en el expediente (CODIX) que se comunican con los componentes de back-end de iMX a través de servicios REST y un servicio propio BUS.

- La interconexión con otros sistemas (tales como los sistemas de contabilidad general, aseguradoras de crédito EDIs, SWIFT/SEPA, etc.) se realiza a través todos los protocolos posible y métodos (servicios SOAP y REST, colas, archivos sin formato o XML sobre FTP, DB Connect, etc.).

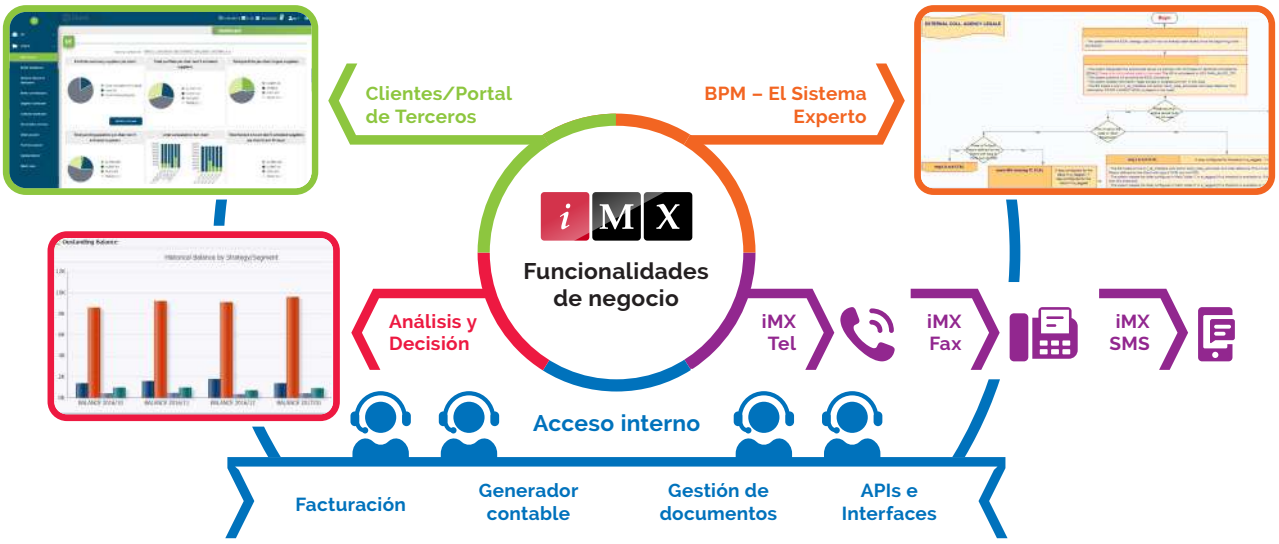
- El nivel de asistencia incomparable de CODIX se proporciona a través de un mantenimiento remoto seguro.

Módulos de software

El software de iMX consiste en 3 módulos centrales:

- **Acceso Interno de iMX** para operaciones de back-office (usuarios internos de operaciones).
- **Acceso Externo de iMX:** portal web autogestionado para sus clientes, deudores y socios financieros.
- **Análisis y Decisión de iMX** (herramienta de Inteligencia empresarial/Informes).

Todas las herramientas que una compañía utiliza para la comunicación con sus clientes y socios están integradas de forma natural y están disponibles en iMX: correo, fax, telefonía, SMS, redes sociales, avatar, etc.

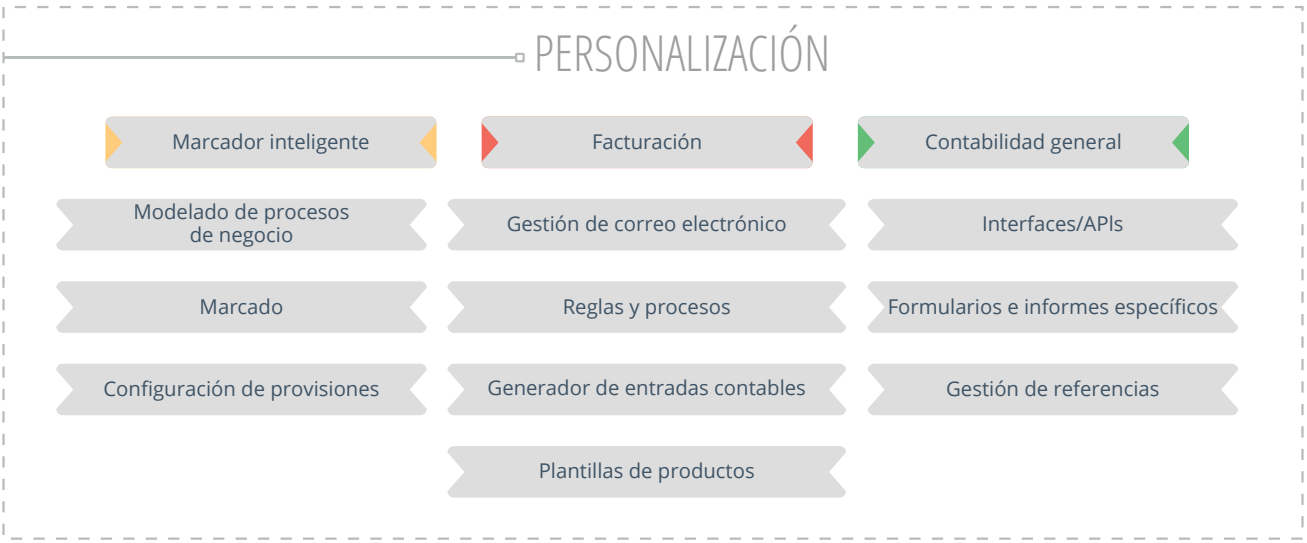


Personalización

Cada implementación de iMX está personalizada para las necesidades específicas de nuestro Cliente. Existen 5 niveles de personalización:

- Instalación de un Sistema Experto ilimitado por la naturaleza o el número de sus reglas de gestión. para la gestión de expediente/cuenta, cálculo o asignación de expedientes, así como para los "textos" emitidos por el sistema (cartas, correo electrónicos y faxes). CODIX siempre ofrece un conjunto de procesos de negocio pre-parametrizables estándar y completo que cubre todo el espectro de las operaciones. Durante la fase de personalización, este conjunto predeterminado se revisa y modifica para adaptar los procedimientos a la dirección del Cliente, prácticas del mercado local, etc.
- Las tecnologías de CODIX permiten el manejo de cualquier información tanto a nivel de las partes involucradas como en los documentos del expediente/cuenta. La gran librería de pantallas disponibles permite cumplir gran parte de las necesidades y se puede adaptar para cumplir los requisitos específicos de los Clientes potenciales.
- Los formatos estándar de datos suministrados por CODIX cumplen los requerimientos de intercambio de datos entre iMX y el resto de sistemas de información, tales como el sistema de contabilidad. Sin embargo, un "inyector de datos" a medida pueda ser necesario como parte de la integración de iMX.
- La solución Plug&Play de iMX viene con un conjunto de informes estándar de actividad. Éstos pueden ser ajustados y se pueden añadir documentos adicionales como parte de la personalización.
- La apariencia y estilo de la parte frontal basado en la web externa (Extranet de iMX) se alinea con el esquema gráfico del cliente.

Un buen procedimiento de instalación con eficacia probada asegura el éxito de cada proyecto de CODIX.



Líneas de negocios

La solución de iMX responde a las necesidades de un rango grande de negocios, actividades y productos:

Recobro de deuda	Financiación comercial	Leasing	Financiación personal
Recobro amistoso	Financiación de Factoring/Cuentas por cobrar	Autofinanciación	Préstamos no asignados
Gestión de cuentas por cobrar	Préstamos con base en activos	Financiación de equipo	Préstamos asignados
Acciones preventivas	Financiación a nivel de facturas	Préstamos	Punto de venta
Recobro tardío	Confirming/Financiación a la cadena de suministro		Renovable
	Financiación de Órdenes de compra		Préstamos inmobiliarios
	Préstamos amortizables		Préstamos hipotecarios
	Préstamos no amortizables y Líneas de Crédito		Consolidación de deuda
	Préstamos cofinanciados y financiación múltiple		Seguro de crédito
	Compromisos por Firma		
	Financiación de adquisiciones		
	Seguro de crédito		

Inversión continua en nuestra solución iMX

La cobertura funcional de iMX es mejorada constantemente por nuestros expertos de negocio para anticipar las necesidades del mercado y las características que van a necesitar nuestros clientes en el futuro.

Al iniciar un nuevo producto/oferta en su debido tiempo es una de las ventajas competitivas que iMX suministra a nuestros clientes. Esto es posible gracias a las grandes capacidades de configuración adaptivas de iMX y también a la estrategia de lanzamiento ad hoc única (por cliente) ofrecida por CODIX. iMX se utiliza hoy en 50 países y este número continúa creciendo gracias a nuestros clientes globales. Un aspecto importante de la estrategia de los productos de CODIX es integrar como una característica estándar de iMX cualquier cambio que se debe tomar en cuenta:

- **Cada regulación local del país donde se utiliza iMX;**
- **Todas las buenas prácticas adaptadas al mercado local.**

Entrega de sistemas integrados y completos

Todas las características avanzadas de negocio vienen con la versión estándar de iMX. La integración técnica completa con todos los sistemas del panorama IT de nuestro cliente es un componente sistemático de nuestros proyectos de implementación.

Proyectos bajo control estricto y presupuesto controlado

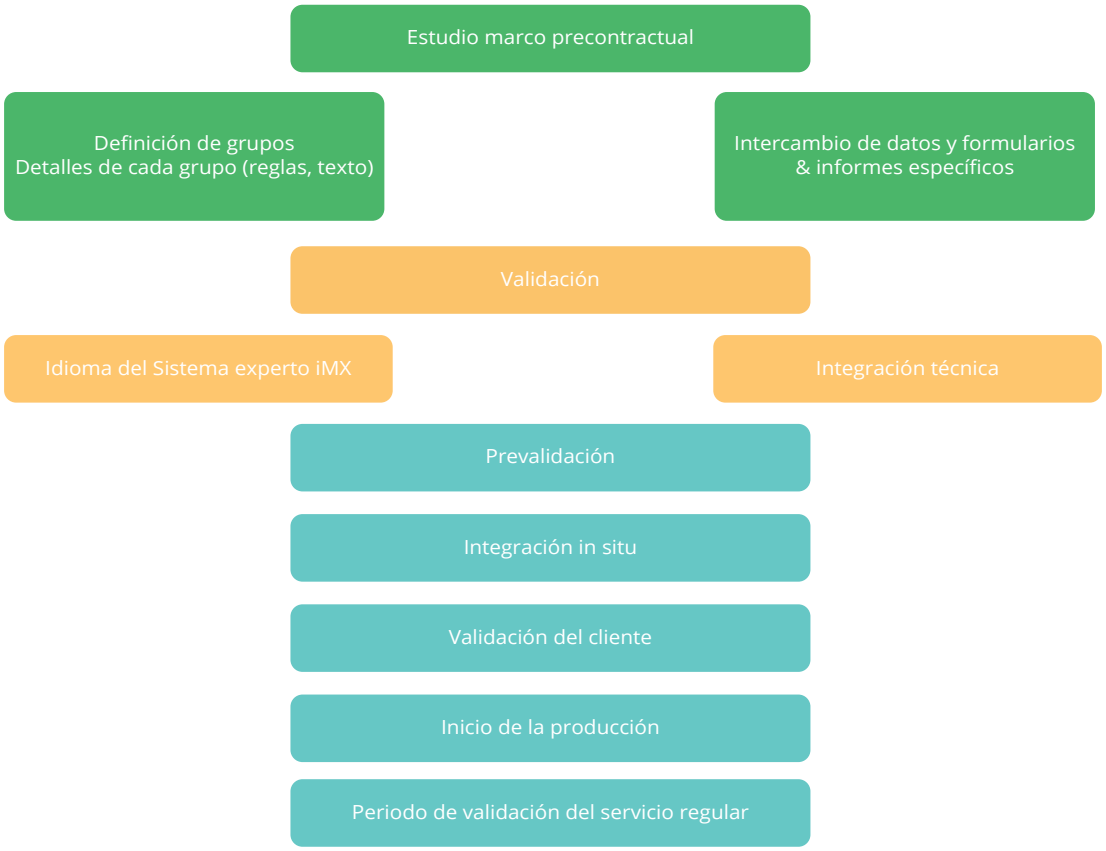
Gracias a un equipo de expertos con gran experiencia en el negocio e IT, y gracias a una metodología de configuración comprobada, **CODIX garantiza una implementación exitosa de cada proyecto.**

Todos los proyectos se implementan dentro de un periodo de tiempo fijo/a base fija y CODIX se dedica al presupuesto global para el alcance acordado al inicio del proyecto.

El nivel de personalización del sistema iMX se adapta al contexto y a las necesidades del cliente, de implementaciones puras de Plug&Play a implementaciones mucho más personalizadas. En cualquier escenario siempre se suministra el mismo sistema iMX. Solo se diferencian en el nivel de los cambios de la configuración de la instalación automática predeterminada y la cantidad de interfaces. Esto significa que el sistema será capaz de evolucionar cuando evolucionen nuestros clientes, ampliando el nivel de personalización debido al hecho de que las necesidades de nuestros clientes también evolucionan. Toda la "Caja de herramientas" de iMX y su potencia están disponibles para todo cliente de CODIX.

Nuestra metodología de implementación

Todas las características avanzadas de negocio se proporcionan con la versión de iMX estándar. La integración técnica completa con todos los sistemas del entorno IT de nuestros clientes es un componente sistemático de todos nuestros proyectos de implementación.



Más que simples clientes

Desde su fundación, CODIX atrae el interés y atención de las compañías más importantes en Francia y del resto del mundo debido a la eficacia, adaptabilidad, robustez y sinceridad de nuestra solución iMX. Estas cualidades han convencido a grupos corporativos grandes, líderes en su respectiva línea de negocio a adaptar nuestra tecnología.

Gracias a su propia estructura con financiación propia, CODIX puede ser muy adaptable y reactivo, y siempre hace todo lo posible para fomentar las relaciones y colaboraciones de larga duración completamente colaborativas con cada uno de sus clientes, desde empresas de nueva creación (start-ups) hasta grupos internacionales muy grandes.

Proceso de negocio de financiación al proveedor

Gestión del potencial

- **Entrada:** creación del contrato potencial (local, de importación y/o de exportación) borradores de contratos y propuestas a comités internos y al cliente potencial.
- **Seguimiento** de acciones comerciales (citas, documentos a cobrar, etc.).
- **Verificación de la calidad de los deudores** (límites de opinión) en el caso de financiación de orden y de cuentas por cobrar.
- **Revaluación de otros tipos** de activos a ser financiados basado en las tasas de mercado.
- **Simulaciones de financiación.**
- **Análisis de los documentos de apoyo** y estimación de riesgos y garantías: clasificación de perspectivas.
- **Uso de la base de datos externa** para KYC y análisis de deudores.

Gestión del contrato

- **Registro** del contrato firmado.
- **Activación del contrato.**
- **Apertura de cuentas deudor** y confirmación de límites.
- **Seguimiento** del ciclo de vida de los contratos (anexos, revisiones, renovaciones, finalización, conceptos IFRS9 no realizables).
- **Registro** de la cuenta de recobro específica.

Gestión de garantías

- **Registro de garantías.**
- **Seguimiento automático de renovación de garantías.**
- **Gestión de co-prestatarios y garantes.**

Evaluación de comisiones para el productor, co-factor y proveedor

- **Estimación** de comisiones y costes a pagar, informes.
- **Temas** relacionados con los pagos de comisiones y a los costes de facturación.

Recepción de facturas de terceros (abogado, agente judicial, etc.)

- **Registro** de facturas enviadas por terceros.
- **Temas relacionados a pagos de terceros** tras validación y deducción de costes.

Facturación de terceros (co-factores, clientes)

- **Estimación** de las comisiones a cobrar (comisiones de factoring, comisiones de financiación, comisiones por transferencia de crédito, por documento procesado, por aprobación de solicitud, por cheque procesado, etc.) y facturación.
- **Estimación** y facturación de costes y servicios.
- **Reajuste** periódico de comisiones y facturación.
- **Seguimiento** de pagos de terceros según facturas emitidas, captura de pagos.

Creación de cuenta deudor

- **Carga manual o masiva:**
  - ✓ Control y validación de la información proporcionada para cada deudor (dirección, teléfono, RIB, ID nacional, etc.) utilizando bases de datos externas como Graydon, Coface, Equifax, D&B, etc.;
  - ✓ Validación automática o manual de acuerdo a criterios preestablecidos.
- **Gestión de grupos de deudores:**
  - ✓ Recopilación de información y archivado;
  - ✓ Notificación al deudor en caso de que el contrato lo permita.

Modificación, cierre y gestión legal de las cuentas de deudores

- **Modificación** de la estructura (fusión, suspensión, etc.).
- **Cierre** (de acuerdo a varios criterios: bloqueo de compra, saldo pendiente en cero, etc.).
- **Limpieza** (cerrada desde x tiempo, etc.).
- **Bloqueo** de cuentas de deudores.
- **Gestión** de la fase legal con gestión de abogados, alguaciles, etc.

Protección del riesgo del crédito

- **Gestión** de crédito, opinión y límite financiero, solicitudes de límite financiero para cada deudor o grupo de deudores.
- **Proceso de decisión automatizado,** basado en el scoring (calificación), o protección de la Aseguradora de crédito, o límite de crédito proporcionado por un co-factor.
- **Validación de la decisión y activación automática o manual,** basada en parámetros de contrato.
- **Identificación automática del cliente** (para facturas no pagadas).
- **Asegurar la diversificación de la cartera del cliente** insertando una tasa de concentración en el contrato, Notificación al deudor en caso de divulgación de los parámetros del contrato.
- **Notificación las decisiones al cliente.**

Procesamiento de asignación de cuentas por cobrar y órdenes

- **Recibo de cuentas por cobrar**/órdenes de venta (en papel, electrónicos, por extranet, etc.) por remesa o por comparación completa de contabilidad.
- **Captura** (de facturas físicas) o integración de archivos de datos/mensajes (provenientes de fuentes externas).
- **Emitir acuses de recibo.**
- **Revisión multinivel de remesas** (consistencia comparada con los parámetros factor, cliente, deudor, contrato, cuenta).
- **Corrección de inexactitudes.**
- **Validación de cuentas por cobrar** (manual o automática de acuerdo a criterios preestablecidos.
- **Manejo de elementos nuevos** de shadow ledgering o ventas nuevas, con o sin agrupación como descuento de factura selectiva o como factoring.
- **Iniciar cálculos de financiación,** cálculos de protección de riesgo y actualizaciones de cartera.
- **Aceptación,** rechazo, puesta en espera de cuentas por cobrar (automáticamente de acuerdo a criterios preestablecidos con modificación/validación manual de acuerdo a parámetros preestablecidos).
- **Apertura automática** de cuentas deudor (de acuerdo a criterios preestablecidos).
- **Emisión de documentos** de acuerdo a una periodicidad parametrizada (hoja de detalles para cuenta por cobrar, remesas, carta de reasignación de cuentas por cobrar, notificación de crédito, notificación de débito, informe de compra, notificaciones al cliente y al deudor).

Financiación

- **Importe** financiable a tiempo real (globalmente y por factura) siguiendo los parámetros preestablecidos (scoring, aprobación por un conjunto de cliente/deudor, aprobación por un grupo de deudores, litigios, limitar la financiación por el cliente, por un grupo de clientes, etc.).
- **Financiación manual o automática** siguiendo los parámetros de gestión.
- **Posibilidad para provisiones manuales o automáticas** teniendo en cuenta riesgos visibles (fondos de garantía, reservas, etc.).
- **Procesamiento manual o automático** de aprobaciones vencidas.
- **Definición de tasas de financiación diferentes** dependiendo del tipo de garantía y calidad.
- **Definición de límites** para las diferentes categorías de garantías (por ejemplo, el inventario no puede ser más del 25% de las cuentas por cobrar).

Salida de fondos hacia el cliente

- **Captura de solicitudes de pago** (estimación automática de asignaciones por la forma de pago tal y como está establecido en el contrato).
- **Gestión de anticipos, anticipos** de plazo fijo, garantía bancaria.
- **Validación de desembolsos.**

Asignación de pagos del deudor

- **Ajuste de los medios de intercambio del deudor** (acuerdos de registro de los medios de intercambio, emisión de medios de intercambio).
- **Recibo de pagos del deudor** (desmaterializados, materializados, confidenciales), procesamiento de pagos rechazados.
- **Carta del cliente para pagos directos.**
- **Conciliación automática.**
- **Asignación automática, semi-automática, manual** (según reglas preestablecidas: edad de la cuenta, importe por expediente, por cliente, por deudor, por factura).
- **Estimación** de pagos potenciales después de descuentos, notas de crédito, litigios.
- **Informes de pagos asignados por Cliente.**
- **Informes de pagos asignados por Factor.**

- **Notificación** de ajustes a los clientes.
- **Cancelación** de asignaciones.
- **Gestión de pagos no asignados.**
- **Gestión de reembolsos del deudor.**

Internacional

- **Integración completa y sin problemas** con el sistema de mensajes FCI.
- **Gestión** de cuentas deudor locales.
- **Gestión de recuperación.**

Seguimiento del riesgo del deudor

- **Re-evaluación del riesgo** del deudor de acuerdo a la nueva información proporcionada.
- **Revisión de límite de crédito o financiación** (solicitar aumento, disminución, revisión, nuevo, cancelación).
- **Gestión y seguimiento de impagos.**
- **Estudio de la posibilidad de recuperación.**

Recordatorios a los deudores

- **Búsqueda** y seguimiento de acuerdos extrajudiciales.
- **Recordatorios** (por fax, correo electrónico, teléfono, correo).
- **Aviso formal.**
- **Recuperación amistosa.**

Contract follow-up

- **Solicitud de evaluación** de riesgos relacionados al contrato.
- **Emisión** de informes de los riesgos relacionados al cliente.
- **Procesamiento** de bancarrotas.
- **Ajuste** de parámetros de gestión.
- **Estudio de la rentabilidad del contrato.**
- **Estudio y análisis de las solicitudes del cliente.**
- **Re-evaluación** de la cartera del cliente.

Revisión del contrato

- **Lista de contratos** por revisar/renovar.
- **Reajuste** de la lista de precios.
- **Formulario para el comité de re-evaluación.**
- **Adición de cláusulas nuevas.**
- **Carta de presentación.**
- **Carta de información al productor.**

Cancelación del contrato

- **Captura** de cancelación y modificación de los parámetros de gestión.
- **Seguimiento** de notificaciones de anticipo.
- **Saldo** de todas las cuentas.

Archivado

Cuando expira, el expediente es archivado a petición del usuario o de acuerdo a las reglas del Sistema Experto. Sin embargo, el expediente archivado se guarda en una base de datos activa con toda la información correspondiente a utilizar para los fines de la estadística.

Litigios del cliente

- **Compromiso de seguridad de terceros** (declaraciones de las sumas retenidas, demanda de solicitud de liberación de compromiso, etc.).
- **Gestión de litigios** – IFRS9 contratos no ejecutados y morosidad (vencimientos).

Seguro de crédito

- **Seguimiento de las pólizas** de seguro de crédito del cliente.
- **Seguimiento de los seguros** de crédito internos.
- **Seguimiento de los seguros** de crédito externos.
- **Reevaluación del riesgo del deudor** según la nueva información facilitada.
- **Revisión de límites de crédito o financiación** (solicitud de aumento, disminución, revisión, nuevo, cancelación).
- **Seguimiento de pagos retrasados.**
- **Indemnización del cliente** en caso de impago.

Monitoreo

- **Solicitudes para el seguimiento** basado en riesgos específicos, poblaciones, etc.
- **Solicitudes para el establecimiento de planificación:** seguimiento en una población, incremento de una población, la venta de seguros a una población determinada.
- **Establecimiento de indicadores de seguimiento.**
- **Estadísticas por población.**

Procesamiento periódico

- **Reestimación automática** de puntuación (scoring) para el cliente y el deudor.
- **Emisión de documentos contractuales** (extracto de cuenta del deudor, extracto de cuenta del cliente, etc.).

Expedientes de financiación comercial

Los expedientes de contrato y los expedientes de cuenta cliente se crean después de una revisión o en la firma del contrato. Los expedientes cliente/deudor se crean durante toda la duración del expediente de un cliente:

- Cesión automática del número de expediente;
- Cesión de un gestor del expediente a través de las reglas del Sistema Experto según las autorizaciones y el perfil;
- Número ilimitado de actores con una base única de individuos.

Cuando se introducen en el Sistema Experto, el expediente se procesa automáticamente sin la participación de su gestor y según los eventos. En cualquier momento, el gestor puede tomar el control del expediente y procesarlo “manualmente” para tratar expedientes peculiares no descritos en las reglas del Sistema Experto.

Cada gestor de expediente tiene un programa, es decir, una lista de expedientes en los que debe intervenir porque no se han llevado a cabo acciones por parte del Sistema Experto. Los mensajes provienen bien del Sistema Experto o de una acción manual realizada por el gestor de expediente o por otro usuario. Algunas acciones tienen fecha límite para su realización. Si no se respeta, el sistema envía un mensaje a la bandeja de correo del supervisor del gestor del expediente. De esta forma, los expedientes pendientes se siguen con precisión.

En cualquier momento, el usuario puede ver el "Historial" – una lista de la historia de todos los eventos que han ocurrido en el expediente, ordenador en orden cronológico inverso para facilitar la búsqueda de los eventos recientes, con la opción de:

- Acceder a los contenidos de todos los textos emitidos (cartas) con la opción de reimpresión inmediata;
- Ver todos los documentos recibidos con la posibilidad de imprimirlos (módulo opcional de gestión de documentos);
- Ver los detalles de todos los elementos de contabilidad y gestión presentes en el expediente.

Un menú desplegable permite acceder a todos los procesos de negocio, así como a las funcionalidades de iMX:

- Los textos: un conjunto de textos que permiten la impresión o personalización de cualquier carta en el expediente a través del Editor de Textos de CODIX;
- Exprés: para un envío rápido o correo de texto libre a cualquier parte en el expediente o a un individuo disponible en la base de datos;
- Acceso a otros expedientes de la misma parte (cliente, proveedor de negocio, proveedor, etc.);
- Entrada de datos (o recibo por interfaces) de cualquier transferencia de fondos: pagos entrantes con asignación contralada en los expedientes de cuente del cliente-deudor y conciliación automática de cuentas por cobrar, reembolso (transferencias, cheques, transferencia expediente-a-expediente;
- Modificación de la conciliación de los pagos del deudor en las cuentas por cobrar;
- Entrada de datos de información (ejemplo: notas de una conversación telefónica);
- Formulario del expediente: visualización y actualización de todos los datos en el expediente:
  - ✓ Partes involucradas, contrato, activos, etc.;
  - ✓ Agregación de las partes involucradas (terceras partes u otros);
  - ✓ Documento y datos de entrada adicionales en el expediente;
  - ✓ Visualización del Sistema Experto: expedientes actuales y antiguos;
  - ✓ Visualización de la cuenta del expediente;
  - ✓ Desarchivado de un expedient.
- El gestor del sistema puede personalizar los menús de cada usuario y concederles las autorizaciones.
- El usuario dispone de una ayuda en línea permanente y botones de función emergente.

Intercambio de datos (interfaz estándar o específica)

- Creación de datos automática (expedientes, individuos) con información entrante desde otros sistemas de información de la empresa – ej. Migración de datos.
- Recuperación de información (cuentas por cobrar, pagos deudores, extractos de cuenta bancaria, solicitud de límite, mensajes FCI/IFG, etc.) y envío de datos a otros sistemas (pagos salientes para un banco, decisiones de límite, extractos de clientes, mensajes FCI/IFG).

Extranet

- Los clientes pueden:
  - ✓ Revisar sus cuentas actuales, cuentas del deudor, cuanta consolidada;
  - ✓ Seguir sus remesas de cuentas por cobrar, financiación;
  - ✓ Ingresas o enviar por archivo sus solicitudes para abrir/cerrar una cuenta deudora;
  - ✓ Presentar sus nuevas cuentas por cobrar;
  - ✓ Solicitar financiación;
  - ✓ Comunicar con su gestor de expediente correspondiente Descargar sus extractos.
- Los deudores pueden:
  - ✓ Revisar sus cuentas por cliente;
  - ✓ Realizar pagos en línea.
- Los usuarios de la empresa pueden conectar remotamente para acceder a la aplicación y a todas sus funciones

iMX permite el manejo de todos los datos y reglas de gestión para el Factoring, ABL, ID, SCF, Inversión y negocios de Seguros de Crédito.

La empresa y su personal

La gestión de las características básicas de cada empresa y de los usuarios del sistema:

- Contraseñas;
- Conexión de impresoras a estaciones de trabajo;
- Prioridades de tareas por usuario;
- Menús personalizados;
- Autorizaciones de aplicación por usuario;
- Gestión de autorizaciones;
- Gestión de ausencias y bajas y transferencia de horario a usuarios disponibles para un período establecido.

El seguimiento del sistema

- **Gestión de trabajos de impresión:**

iMX tiene un gestor de tareas en cola muy poderoso, que habilita fácilmente todas las operaciones con textos en la cola de impresión.

- Cambio de impresora, tipo de papel, prioridad.
- Ver textos en cola de impresión.
- Recuperación de textos impresos para su reimpresión.
- Gestión de colas de tareas.
- Seguimiento de ejecuciones de interfaz e informes.

La misma herramienta también maneja la gestión de faxes.

Listados e informes

Extractos o informes estándares o específicos, en tiempo real o programados.

Contabilidad y facturación

Contabilidad

iMX tiene una potente herramienta de parametrización que permite la generación de cualquier transacción a partir de cualquier evento que suceda en un expediente durante su ciclo de vida: los movimientos están grabados en la Producción de la contabilidad general de iMX y/o enviados como un flujo de entradas de entradas contables o Informes sobre Eventos Contables a otras aplicaciones, asegurando la gestión de la contabilidad general y presupuestaria, efectivo, etc.

La contabilidad del expediente se gestiona en tiempo real.

iMX se entrega con un módulo completo para el procesamiento general contable, lo que, entre otras características, permite una audición completa de la contabilidad (acceso directo al evento detrás de la entrada y al expediente involucrado) y todo tipo de obras de impresión (libro mayor, libros, saldos).

Este módulo se completa por capacidad flexible de interfaz saliente a cualquier software de contabilidad.

Facturación

Además de su gestión flexible de cuentas Cliente/Deudor, que pueden ser personalizadas, el módulo de facturación permite una fácil definición y personalización de los principios de facturación, automatización y control sobre cálculos, gestión de pagos de comisión a productores, co-factores, proveedores, etc.

Este módulo ofrece una personalización completa (elementos de facturación, periodicidad, tipo de compensación, extractos, etc.) **y maneja la emisión de las facturas oficiales de fin de período con todas las reglas internacionales de IVA, métodos de compensación, etc. Todas las herramientas para gestionar estas cuentas por cobrar también están disponibles en iMX.**

Gestión de riesgos

iMX es la herramienta perfecta para la gestión de las diferentes partes involucradas. Facilita el proceso de decisión basándose en parámetros y reglas de control predefinidos.

Desde la prospección hasta la terminación del contrato, iMX sigue estas diferentes etapas mediante procedimientos específicos.

Cada parte requiere reglas de control, apropiadas para asegurar una gestión de riesgo efectiva y para ser protegida contra situaciones inesperadas.

Dada su experiencia internacional, iMX pone gran énfasis en la gestión de riesgo y sigue flexible para cualquier tipo de cambio que tiene como objetivo determinados controles y hacerlos operativos.

Contacto

CODIX

200, rue du Vallon
Sophia Antipolis
06560 VALBONNE
FRANCE
Phone: +33 4 89 87 77 77
Fax: +33 4 89 87 77 00
Email: info@codix.eu
sales@codix.eu